

DE AQUÍ HASTA LAS ELECCIONES APLICAREMOS EL PLAN
ECONÓMICO "TV. GRUNDIG" ¿CÓMO ES?

TODO FUNCIONA BIEN Y CON EXCELENTE IMAGEN

¿Y DESPUÉS DE LAS ELECCIONES?

APLICAREMOS UNA POLÍTICA IMPASIVITA
"LAVARORRA" ¿CÓMO ES?

LIMPIAMOS A TODOS Y LOS
DEJAMOS BIEN SECOS



NOTIGRANDE

Suplemento Mensual Aurora Grundig

Buenos Aires, 8 de setiembre de 1994 - Espacio de Publicidad

Súmese a un final feliz



es decir, un lugarcito dentro del presupuesto.

Pero claro, de puertas para adentro, después de unos años de matrimonio, algunas cosas que les regalaron o se compraron cuando se casaron ya han cumplido su ciclo y necesitan una actualización.

Pero qué más se le puede pedir a este buen hombre, que no lo haya intentado ya.

A veces María, su esposa, se olvida de esto cuando le dice: "Juan, qué te parece si este mes nos compramos el lavarropas de doce programas o el microondas? la gente se mete, hacéme caso".

Y allí va Juan a averiguar precios y condiciones en cuanto negocio de electrodomésticos se le cruza por el camino, pensando qué malabarismo hacer para estirar el sueldo.

Pero casi siempre la búsqueda se dilata tanto que al final, cuando reúnen el dinero, hay que destinarlo a otra necesidad más urgente de la familia: el cumple de quince de Laurita, la mayor de las hijas, por ejemplo.

Y como todo junto no es posible, al lavarropas le dan nuevo turno para más adelante y Juan siente que no puede salir de esa madeja.

Este cuento que más bien parece la historia cotidiana de muchísima gente y tal vez de la suya amigo lector tiene un final feliz. Como el de infinidad de cuentos, pero con la salvedad de que este final es verdadero, y como la familia de Juan, usted también puede aprovecharlo.

Plan para Juan, plan, plan!

Ocurrió una mañana de domingo mientras Juan prolijaba tranquilo y sin apuro el cerco de su casa, aprovechando que las brasas todavía no estaban a punto.

Una paz que fue interrumpida por María que entró velozmente desde la calle desparramando los montoncitos de ramas y hojas que había juntado minuciosamente para después quemar.

"Juan...estuve con los Benítez,

dijo entusiasmada la mujer, no sabés...se han comprado de todo para la casa." La respuesta de Juan tuvo un cierto aire irónico. "No sabía que en el barrio teníamos a un ganador del Prode...después me corro a felicitarlos..."

Enseguida María vuelve a la carga. "Es que entraron al Plan Ahorra Grande Aurora Grundig... Mabel me lo explicó todo, préstame aten-

se resuelve así: si suscribimos a diez meses, nos adjudican en la quinta cuota; a quince meses, la adjudicación es en la octava y, además, si somos suscriptores de un plan a diez cuotas, después de abonar la primera -y como tenemos la segunda bonificada- pagando tres más, logramos también la adjudicación. Lo importante es que esta misma proporción se aplica en los planes a quince meses. Pero aquí no se termina todo Juan, fijate que también se puede licitar, es decir, abonar anticipadamente una cantidad de cuotas que nosotros determinamos. Una vez que chequean públicamente las ofertas recibidas, número de orden

Juan, ¿te hablé de los beneficios?

A esta altura del monólogo emprendido por María, Juan se olvida de las brasas, del cerco, y de su hermana que está a punto de caer con los chicos, y permanece tan atento que cualquiera diría que está dibujado.

"La Promoción Primer Paso -continúa su mujer- es una cuota gratis que se aplica en la segunda mensualidad de cualquiera de los planes. Si es a diez cuotas, pagamos nueve, a 15 abonamos catorce y a 50 saldamos solamente cuarenta y ocho: una por la Promoción Primer Paso y la otra por el Sistema Comodín exclusivo para suscriptores a 50 meses, beneficio este que te acreditan una vez adjudicado el electrodoméstico y cuando vos lo solicités. A todo esto...Juan, ¿qué estás esperando para poner el asado?"

No bien Juan entra a la casa advertimos que comienza a cerrarse el telón de esta pequeña historia de la cual usted seguramente imagina el final, porque es bastante fácil suponer lo que harán Juan y María en el agente Cinsa más cercano a su domicilio, no bien comience la semana.

Y también es sencillo predecir lo que va a pasar de ese día en más. Juan, María, los tres chicos y Napoleón, el viejo gato faldero de la familia, disfrutarán en casa un nuevo confort, sin que eso haya pesado para nada en el bolsillo.

del suscriptor y cantidad de cuotas que los participantes desean licitar, se da por ganador a quien más ha ofertado. Por último están los Sorteos mensuales que son otra excelente oportunidad, porque pueden beneficiar a cualquier suscriptor, pero me tengo que meter en la cabeza que si no salimos enseguida beneficiados no nos tenemos que desesperar, pues como en los planes no interviene para nada la suerte, finalmente todos tendremos nuestros productos."

ción, pues nos vendría de perlas. Es un sistema que sin trámites complicados ni grandes gastos es posible acceder a uno, dos, o los artículos que necesitemos por una cuota mensual que en muchos casos es más baja de lo que gasta Pablito mensualmente en golosinas. Además, regala cuotas, reconocimientos especiales y si pagás en término hasta permite ganar mensualmente una Pick Up Peugeot 504 o un Fiat Fiorino cero kilómetro o alguno de los diez electrodomésticos de las líneas Aurora y Grundig, mientras dure nuestro plan, gracias al Concurso Usted Cumplir, Usted Ganar, ¿no es fantástico? Mirá todo empieza cuando uno elige un plan a 10, 15, 25 o 50 meses. Si queremos tener los productos antes podemos recurrir a la Entrega Pactada y la cosa



